

DOTCOMPANY — O ERP QUE JÁ NASCEU
PRONTO PARA MERCADO AUTÔNOMO

Como Montar Seu Mercado Autônomo

Um guia simples e direto com tudo que você precisa para abrir seu mercado que funciona 24 horas por dia, sem funcionário no caixa — já com o sistema pronto para usar no primeiro dia.

Sem atendente no caixa

Pagamento automático

Nota fiscal na hora

Funciona 24h

Material preparado especialmente para
empreendedores que querem abrir seu mercado autônomo.

WhatsApp direto:
(62) 98318-0047


Como ler este guia

Este guia foi escrito em linguagem simples, sem termos técnicos.

Você vai entender o que é um mercado autônomo, quais equipamentos precisa comprar, quanto vai custar, e como tudo isso funciona junto com o ERP DotCompany. No fim, você saberá exatamente o que fazer para colocar seu mercado para funcionar.

O que você vai encontrar aqui

- 1. Parte 1 — Entendendo o negócio**
2. O que é um mercado autônomo (e por que está dando tão certo)
3. Como o cliente vai usar o seu mercado (passo a passo)
- 4. Parte 2 — Equipamentos compatíveis com o ERP**
5. Caixa inteligente (o coração do mercado)
6. Leitor de código de barras
7. Controle da porta de entrada
8. Câmeras de segurança
9. Anti-furto (opcional)
10. Outros itens (rede, energia, etc.)
- 11. Por que o DotCompany é a escolha certa**
12. 6 motivos que economizam meses e milhares de reais
- 13. Parte 3 — Três opções de setup para escolher**
14. ⚠️ Aviso importante: valores são médias, você pode economizar muito
15. Opção 1 — Starter (R\$ 7.350 — começar pequeno)
16. Opção 2 — Profissional (R\$ 10.600 — recomendada)

17. Opção 3 — Premium (R\$ 30.500 — completo, alto volume)
18. Comparativo lado a lado das 3 opções
19. **Parte 4 — O que o ERP DotCompany já faz pronto**
20. Tudo que não precisa programar (já vem funcionando)
21.  Comparativo: com DotCompany vs. sem o sistema certo
22. **Parte 5 — Colocando no ar**
23. Cronograma de implantação (7 a 15 dias, depende da opção)
24. Próximos passos com a DotCompany

PARTE 1

Entendendo o Negócio

Antes de comprar equipamento, vamos entender como o mercado autônomo funciona na prática e por que ele é um dos negócios que mais crescem no Brasil.

01 O que é um mercado autônomo

Mercado autônomo é um mini-mercado que funciona sem atendente no caixa.

O cliente entra, pega os produtos da prateleira, passa o código de barras ele mesmo num aparelho, paga no cartão ou PIX, e vai embora. Simples assim.

Por que está dando tão certo?

- **Funciona 24 horas por dia** — inclusive fim de semana e feriado, sem pagar hora extra.
- **Custa muito menos que um mercado normal** — você não precisa pagar caixa, empacotador, segurança.
- **Ideal para locais fechados** — prédios residenciais, condomínios, escritórios, academias, faculdades.
- **Compra rápida** — cliente não pega fila, leva 1 minuto.

O segredo: o cliente faz tudo sozinho porque os equipamentos são simples de usar — um toque na tela, ler o código de barras, encostar o cartão. Quem sabe usar um celular, sabe usar seu mercado.

Mas atenção: os equipamentos sozinhos não resolvem

O que faz o mercado autônomo funcionar de verdade é o **sistema por trás** — o chamado ERP. É ele que conversa com a maquininha, emite a nota fiscal na hora, baixa o estoque, envia o alerta pro seu celular, guarda o histórico de quem entrou.

A maioria dos ERPs do mercado não foi feita para mercado autônomo. Você precisaria pagar um programador para adaptar, esperar meses, rezar para não dar erro. O ERP DotCompany já nasceu com o módulo de mercado autônomo pronto — você liga e funciona.

Este guia foi preparado pela DotCompany justamente porque nosso sistema já está pronto para esse modelo de negócio. Tudo o que você vai ler daqui pra frente foi testado, está em operação, e você pode ativar no seu mercado em poucos dias.

02 Como o cliente vai usar seu mercado

Veja o passo a passo do que o cliente faz do momento que chega até sair com os produtos:

1

Cliente chega e libera a porta

Ele escaneia um QR Code no celular (ou digita CPF) e a porta destranca. Isso identifica quem entrou — útil para segurança.

2

Escolhe os produtos da prateleira

Igual um mercado normal. Pega o que quiser e leva até a estação de pagamento.

3

Passa o código de barras dos produtos

A tela mostra cada item com preço. Se errou, ele mesmo corrige. Total aparece na tela em tempo real.

4

Paga no cartão, PIX ou por aproximação

Encosta o cartão, lê QR Code do PIX, ou usa o celular (Apple Pay, Google Pay). Tudo automático.

5

Cupom fiscal sai impresso na hora

A nota fiscal eletrônica (NFC-e) é gerada automaticamente, impressa e enviada para a Receita Federal. Você não precisa fazer nada.

6

Cliente vai embora

Levou só 1 minuto. O ERP já registrou a venda, baixou o estoque, e você vê tudo no seu celular.

Você acompanha tudo em tempo real pelo celular: quantas vendas aconteceram hoje, quais produtos mais vendem, qual o horário de pico, quando tem pouco estoque. Sem precisar estar lá.

PARTE 2

Equipamentos que Você Precisa Comprar

A lista completa, com marca e modelo recomendados, preço aproximado, e por que escolhemos cada um. Tudo testado e compatível com o ERP DotCompany.

03 Caixa Inteligente (o coração do mercado)

É o aparelho onde o cliente passa os produtos e paga. Um só aparelho faz tudo: **lê código de barras, imprime cupom fiscal, aceita cartão, débito, crédito, PIX.** Você compra 1 e começa o mercado — se crescer, coloca um segundo depois.

RECOMENDADO — Moderninha Smart 2

R\$ 1.200 a R\$ 1.600

MARCA: PAGBANK

Por que esse: o ERP DotCompany já vem programado para falar com ela — **você liga e funciona.** Tem tela touch, câmera que lê código de barras, impressora de cupom embutida, aceita todos os cartões e PIX por aproximação, tem bateria e chip 4G (funciona mesmo se cair a internet do local).

Essa é a grande vantagem: com outros ERPs, integrar essa maquininha no sistema custa de R\$ 4 mil a R\$ 15 mil em programação e leva 2 a 4 meses. Com o DotCompany, **já vem incluso e funcionando.**

Alternativa com tela maior — Sunmi P2 Pro

R\$ 1.800 a R\$ 2.200

MARCA: SUNMI

Quando escolher: se quiser uma tela maior e um leitor de código de barras separado do lado do aparelho (mais confortável para o cliente). Funciona com o mesmo ERP, sem precisar reconfigurar.

Suporte de balcão (para fixar a máquina)

O suporte fixa a maquininha no balcão para o cliente usar sem pegar na mão. Parece coisa de bar/restaurante, mas vira uma "estação de caixa" profissional.

Suporte fixo de balcão para Smart POS

R\$ 150 a R\$ 300

MARCA: GENÉRICO (QUALQUER SUPORTE COMPATÍVEL)

Compra em loja de automação comercial ou no Mercado Livre. Importante: escolha um com "pescoço" ajustável para o cliente ler fácil.

Dica: uma Moderninha Smart 2 atende tranquilamente até 200 clientes por dia. Se passar disso, coloque uma segunda. O ERP já mostra as duas juntas no painel de controle.

04 Leitor de código de barras (opcional, mas recomendado)

A câmera da Moderninha já lê código de barras, mas é um pouco lenta. Se seu mercado tiver movimento bom, vale a pena colocar um leitor dedicado do lado, assim o cliente passa os produtos rápido, igual mercado grande.

RECOMENDADO — Zebra DS2208

R\$ 500 a R\$ 700

MARCA: ZEBRA — COM FIO USB

Por que esse: é o leitor usado em quase todo supermercado do Brasil. Lê código normal e QR Code, durabilidade de 10 anos, e plugado no USB já funciona sem instalar nada. É o mais seguro para não ter dor de cabeça.

Mais barato — Elgin Flash (sem fio)

R\$ 400 a R\$ 550

MARCA: ELGIN — SEM FIO BLUETOOTH

Quando escolher: se você quiser economizar um pouco e gosta de leitor sem fio. Marca nacional, boa garantia. O cliente pega o leitor, passa os produtos, devolve no suporte.

Premium sem fio — Zebra DS2278

R\$ 1.200 a R\$ 1.500

MARCA: ZEBRA — SEM FIO BLUETOOTH

Quando escolher: se quiser o melhor, sem fio, e com a robustez Zebra. Ideal se seu mercado vai ter movimento alto.

05 Controle da porta de entrada

Como o mercado é autônomo, você precisa saber quem entrou. A porta fica trancada, e só abre quando o cliente se identifica. Assim, se algo sumir, você tem registro de quem estava lá.

Fechadura eletromagnética — Intelbras FE 20050

R\$ 250 a R\$ 400

MARCA: INTELBRAS

O que faz: é um ímã forte que prende a porta fechada. Quando o cliente se identifica, ela destranca por 3 segundos e depois trava de novo. Instalação simples, qualquer chaveiro ou serralheiro faz em 1 hora.

Leitor de QR Code na porta — Control ID iDBlock

R\$ 1.500 a R\$ 2.500

MARCA: CONTROL ID

O que faz: ao lado da porta, fica esse aparelho. O cliente abre o celular, mostra o QR Code que recebeu por WhatsApp ou no site da sua loja, e a porta abre. Identifica quem entrou, na hora.

Alternativa barata — Tablet com tela de cadastro

R\$ 800 a R\$ 1.200

MARCA: SAMSUNG TAB A OU SIMILAR

Quando escolher: se quer economizar na entrada. Funciona assim: cliente chega, digita o celular no tablet, recebe um código por SMS ou WhatsApp, digita o código, e a porta destrava. Funciona igual, só é um pouco mais lento que QR Code.

Importante: essa integração da porta com o ERP DotCompany ainda não está 100% pronta — é um ajuste pequeno que nossa equipe faz para você em cerca de 2 dias de programação. **Já está incluso no projeto**, sem custo extra para esse primeiro mercado.

06 Câmeras de segurança

Mercado autônomo precisa de câmeras — é o principal jeito de evitar que alguém leve produto sem pagar, e também protege você juridicamente. Instalamos 4 a 6 câmeras normalmente.

Câmera interna (corredores) — Intelbras IM5 C

R\$ 350 a R\$ 450 cada

MARCA: INTELBRAS

Quantidade: 4 a 6 câmeras. **O que faz:** filma em alta definição, visão noturna, conecta no Wi-Fi. Você acessa ao vivo pelo celular de qualquer lugar.

Câmera da saída — Intelbras VIP 3230 B IR

R\$ 500

MARCA: INTELBRAS

Obrigatória: 1 câmera específica apontada para a saída, que registra rosto e horário de quem sai com as sacolas. Principal prova de segurança.

Gravador — Intelbras NVD 1408

R\$ 900

MARCA: INTELBRAS

O que faz: é a "caixinha" que guarda todas as imagens das câmeras. Aceita 8 câmeras. Fica escondido em um armário com chave. **Precisa também de 1 HD de 2TB (Western Digital Purple — R\$ 500).**

Você vê tudo no celular: Intelbras tem um app gratuito (iSIC) que mostra todas as câmeras ao vivo, no celular, de onde estiver. Se acontecer algo, você liga direto para a polícia mostrando a cena.

07 Anti-furto (opcional, depende dos produtos)

Se seu mercado vai vender **cosméticos, bebida alcoólica, perfumes** (coisas caras e fáceis de levar escondido), vale muito a pena colocar um sistema anti-furto. Se for só snack, refrigerante e coisas baratas, pode pular essa parte.

Antena de saída (par) — Checkpoint ou Sensormatic

R\$ 3.500 a R\$ 5.000

MARCA: CHECKPOINT OU SENSORMATIC

O que faz: são aqueles "portais" de lojas de shopping. Se alguém passar com produto etiquetado sem ter pago, toca um alarme alto. Vai um par — um de cada lado da saída.

Etiquetas para colar nos produtos (1000 unidades)

R\$ 150

O que faz: cola discretamente nos produtos valiosos. A antena só detecta etiquetas ativas — quando o cliente paga, uma máquina no caixa desativa a etiqueta e o alarme não toca.

Desativador de etiquetas (para o caixa)

R\$ 800

O que faz: fica na estação de pagamento. Quando a venda é concluída, o cliente passa o produto em cima dele e a etiqueta "desliga".

Dica do especialista: se seu mercado fica em condomínio de classe A/B, o risco de furto é baixo. Se fica aberto para rua ou perto de faculdade, o anti-furto se paga em 2 meses.

08 Outros itens (rede, energia, extras)

Pequenos itens que são baratos mas essenciais para tudo funcionar 24 horas sem travar.

Roteador Wi-Fi — TP-Link Archer AX55

R\$ 500

Roteador forte, cobre o mercado inteiro. Importante para as câmeras e a Moderninha funcionarem rápido.

Switch de rede (8 portas) — Intelbras SG 800Q

R\$ 250

Distribui a internet para o gravador das câmeras com cabo (mais confiável que Wi-Fi para vídeo).

No-break — APC Back-UPS 600VA

R\$ 400

Se cair a luz, o sistema continua funcionando por 15-30 minutos. Dá tempo de terminar a compra em andamento e nada é perdido.

Internet fibra + 4G de backup

R\$ 150 + R\$ 80 por mês

Fibra de 300 Mb como principal. Um "chip de internet" 4G (Claro Box ou Vivo Box) como reserva. Se a fibra cair, o sistema pula automaticamente para o 4G e o mercado continua funcionando.

Impressora de etiquetas — Elgin L42 Pro

R\$ 900 a R\$ 1.200

Só precisa se: você for vender produtos sem código de barras de fábrica (manipulados, fracionados, embalados por você). A impressora imprime um código de barras próprio.

ANTES DE VER OS PREÇOS

Por que os equipamentos sozinhos **não bastam**

Você pode comprar a melhor maquininha, a melhor câmera e o melhor leitor do mundo. Mas sem o sistema certo, nada disso fala junto. O mercado trava, a nota fiscal não sai, o estoque some, o cliente reclama. Essa é a diferença do ERP DotCompany.

09 Por que o DotCompany é a escolha certa

Antes de olhar os preços, vale entender por que um ERP feito para mercado autônomo economiza tempo, dinheiro e dor de cabeça desde o dia 1.

1. Já vem pronto para mercado autônomo

O módulo de mercado autônomo do DotCompany já existe, já roda, e já está sendo usado por clientes. Nada de "vamos programar pra você" — é só ativar no seu CNPJ.

2. Nota fiscal automática sem você mexer

Emite NFC-e a cada venda, envia pra Receita, guarda cópia, gera arquivo para o contador. Se a internet cair, guarda na fila e envia quando voltar. **Zero chance de você perder venda por problema fiscal.**

3. Painel no seu celular

Você vê as vendas em tempo real de qualquer lugar. Está viajando, dormindo, almoçando — o mercado funciona e você acompanha pelo WhatsApp do seu celular. Vende R\$ 400 num domingo à noite? Chega notificação.

4. Suporte humano em português, quando você precisar

Nosso time atende direto por WhatsApp. Não tem robô, não tem "aguarde na fila 42 minutos". Se algo deu errado às 21h de um sábado, alguém responde.

5. Sistema completo, não só caixa

Além do mercado autônomo, você já tem estoque, compras, fornecedores, financeiro, relatórios, programa de pontos, controle de vencimento de produtos. Tudo no mesmo lugar, sem pagar vários sistemas.

6. Se crescer, o sistema acompanha

Hoje é 1 mercado. Daqui 1 ano, você pode ter 3, 5, 10 unidades — e o DotCompany gerencia tudo num único painel, com relatórios consolidados e separados por loja.

Resumindo: você vai investir alguns milhares de reais em equipamento. O que define se esse investimento vai dar certo ou virar dor de cabeça é o sistema que controla tudo. **O DotCompany já foi pensado para esse cenário — você economiza meses de preparação e começa a faturar mais rápido.**

PARTE 3

Três Opções de Setup

Três opções pensadas para orçamentos diferentes — todas 100% compatíveis com o ERP DotCompany. Escolha a que combina com seu momento.

10 Aviso importante sobre os valores

Leia antes de comparar os preços

Todos os valores deste guia são **MÉDIAS** de mercado em 2026, usados apenas como referência para você ter uma ideia do investimento total. **Na prática, com pesquisa, você consegue bem mais barato** — em alguns casos 30% a 50% a menos.

Onde você pode economizar muito:

- **Mercado Livre e Amazon:** maquininhas, leitores Zebra, câmeras Intelbras, fechaduras aparecem com promoções frequentes. Câmeras Intelbras IM5, por exemplo, costumam sair por R\$ 200 a R\$ 280 em promoção (vs R\$ 350-450 da tabela).
- **Lojas de automação comercial locais:** lojas como Bemacash, Nova Automação, Multicom, DataBox vendem mais barato que grandes marketplaces e ainda dão suporte local.
- **PagBank direto:** a Moderninha Smart 2 eles mesmos vendem, às vezes em promoção abaixo de R\$ 1.000, especialmente para novos lojistas.
- **Equipamentos usados/seminovos:** Zebra DS2208 usada sai por R\$ 250-350. Funciona perfeitamente por mais 5 anos.
- **Negociação por combo:** quando você compra tudo na mesma loja, pede desconto em conjunto. 10% a 15% é comum.
- **Cupons e cashback:** Méliuz, Picpay, Ame dão 2% a 8% de volta. Em compra de R\$ 10 mil, isso é R\$ 200 a R\$ 800 de economia.

Nosso conselho:

Peça cotação em pelo menos 3 lugares diferentes antes de comprar qualquer coisa:

1. 1 loja local de automação comercial (para atendimento e suporte perto de você)
2. 1 site grande (Mercado Livre, Amazon, Kabum)
3. 1 distribuidor oficial da marca (ex.: site da Intelbras, Zebra, Elgin)

A DotCompany também oferece consultoria personalizada para analisar o melhor cenário para o início das atividades do seu mercado — ajudando a escolher o setup certo para o seu espaço, seu público e seu orçamento, para você começar com o pé direito.

11

Opção 1 — Starter (começar pequeno, crescer depois)

Para quem: quer abrir rápido, começar a faturar, testar o modelo antes de investir muito. Ideal para condomínios pequenos, salas comerciais, academias menores (até ~80 clientes/dia).

O que entra: 1 caixa inteligente, controle de acesso simples por QR no celular do cliente, 3 câmeras básicas, rede e energia protegida. Sem anti-furto, sem leitor extra (usa a câmera da Moderninha), sem catraca.

Item	Valor
1× Moderninha Smart 2 + suporte de balcão	R\$ 1.500
1× Fechadura eletromagnética FE 20050	R\$ 350
1× Tablet Samsung Tab A + app de liberação (entrada)	R\$ 1.000
3× Câmeras internas Intelbras IM5 C	R\$ 1.200
1× Gravador NVD 1408 + HD 1TB	R\$ 1.200
Roteador + No-break	R\$ 900
Instalação básica (elétrica, cabos, configuração)	R\$ 1.200
TOTAL OPÇÃO 1 — STARTER	R\$ 7.350

💰 **Pesquisando bem, sai por R\$ 5.000 a R\$ 6.000.** Valores da tabela são média de mercado — com cotação em 3 lugares e combo, você tira 25% a 30%.

Vantagem: menor investimento, sobe rápido. **Limitação:** atende até ~80 clientes/dia. Se passar disso, vale migrar para a Opção 2.

12 Opção 2 — Profissional (recomendada para maioria)

Para quem: quer um mercado sério desde o primeiro dia, que não dê problema, atende bem até 200 clientes/dia, e já tem tudo que um mercado autônomo de verdade precisa.

É a opção que mais recomendamos. Bom custo-benefício, durabilidade, experiência do cliente impecável.

Item	Valor
1× Moderninha Smart 2 + suporte de balcão	R\$ 1.500
1× Leitor Zebra DS2208 (código de barras com fio)	R\$ 600
1× Fechadura eletromagnética FE 20050	R\$ 350
1× Leitor QR Control iD iDBlock (na porta)	R\$ 2.000
4× Câmeras internas Intelbras IM5 C	R\$ 1.600
1× Câmera da saída Intelbras VIP 3230 B IR	R\$ 500
1× Gravador NVD 1408 + HD 2TB	R\$ 1.400
Roteador TP-Link AX55 + Switch + No-break	R\$ 1.150
Instalação completa (elétrica, cabos, configuração)	R\$ 1.500
TOTAL OPÇÃO 2 — PROFISSIONAL	R\$ 10.600

💰 **Pesquisando bem, sai por R\$ 7.500 a R\$ 8.500.** Valores da tabela são média de mercado — com cotação em 3 lugares e combo de câmeras + gravador, você tira 25% a 30%.

Vantagem: experiência profissional, rápido, atende bem crescimento. **Excelente custo-benefício.**

13 Opção 3 — Premium (mercado completo, alto volume)

Para quem: vai abrir num local de alto movimento (condomínio grande, faculdade, polo empresarial), vende produtos caros (cosméticos, bebidas premium), ou quer o padrão "shopping" desde o começo. Atende 300+ clientes/dia.

O que entra a mais: duas estações de caixa (sem fila nos horários de pico), sistema anti-furto completo, mais câmeras, leitor sem fio Zebra premium, impressora de etiquetas (se vender produtos fracionados), catraca eletrônica profissional.

Item	Valor
Base do mercado	
2× Moderninha Smart 2 + suportes (duas estações)	R\$ 3.000
2× Leitor Zebra DS2278 (sem fio premium)	R\$ 2.800
Entrada e controle de acesso	
1× Catraca eletrônica Henry Prisma com QR	R\$ 4.500
1× Fechadura eletromagnética (saída)	R\$ 350
Segurança e câmeras	
6× Câmeras internas Intelbras IM5 C	R\$ 2.400
2× Câmeras de saída VIP 3230 B IR	R\$ 1.000
1× Gravador NVD 3316 (16 canais) + HD 4TB	R\$ 2.500
Anti-furto completo	
Antena de saída (par) Checkpoint	R\$ 4.500
Desativador de etiquetas (caixa)	R\$ 800
Etiquetas (2.000 unidades iniciais)	R\$ 350
Extras para produtos fracionados	
Impressora de etiquetas Elgin L42 Pro	R\$ 1.100
Balança Toledo Prix 6 com impressora (opcional)	R\$ 2.800
Infraestrutura	
Roteador Wi-Fi 6 + Switch gerenciável + 2 No-breaks	R\$ 1.900

Item	Valor
Instalação completa (elétrica, cabos, treinamento)	R\$ 2.500
TOTAL OPÇÃO 3 — PREMIUM	R\$ 30.500

💰 **Pesquisando bem, sai por R\$ 21.000 a R\$ 24.000.** Aqui a economia é ainda maior porque são mais itens — em compra de volume dá para conseguir 30% a 35% de desconto, especialmente em câmeras, catraca e anti-furto (negocie tudo no mesmo fornecedor).

Vantagem: suporta crescimento para 300+ clientes/dia, protege contra furto, experiência "shopping". **Payback médio:** 8 a 14 meses em local de bom movimento.

Balança integrada (Toledo Prix 6): só precisa se for vender produtos por peso (padaria, hortifruti, carnes). Emite etiqueta com código de barras próprio. A integração com o ERP exige 5 dias úteis de programação — **já incluso no projeto Premium**, sem custo extra.

14 Comparativo das 3 opções

Recurso	Starter	Profissional	Premium
Investimento (média de mercado)	R\$ 7.350	R\$ 10.600	R\$ 30.500
💰 Pesquisando bem, sai por	R\$ 5.000–6.000	R\$ 7.500–8.500	R\$ 21.000–24.000
Estações de caixa	1	1	2
Atende até (clientes/dia)	~80	~200	300+
Leitor de código de barras dedicado	Não (câmera)	Sim (Zebra USB)	Sim (Zebra sem fio)
Câmeras de segurança	3	5	8
Controle de acesso	Tablet	Leitor QR	Catraca + QR
Anti-furto	Não	Não	Sim (completo)
Impressora de etiquetas	Não	Não	Sim
Balança (produtos por peso)	Não	Não	Opcional
No-break (proteção energia)	1	1	2
Compatível com ERP DotCompany	<input checked="" type="checkbox"/> Sim	<input checked="" type="checkbox"/> Sim	<input checked="" type="checkbox"/> Sim
Prazo de instalação	5-7 dias	7-10 dias	12-15 dias

Todas as três opções usam a mesma base do ERP (módulo "Mercado Autônomo" já pronto), a mesma maquininha PagBank, e os mesmos processos de venda, nota

fiscal, estoque e pagamento. A diferença é só no tamanho/volume que cada uma aguenta e nos extras.

Não está incluso nos 3 orçamentos: prateleiras/gôndolas (R\$ 8 a R\$ 15 mil), geladeira/freezer se vender bebida gelada (R\$ 3 a R\$ 6 mil cada), pintura/reforma do local, placa de fachada, estoque inicial de produtos. Esses são custos do "mercado físico" que existem em qualquer operação, não são dos equipamentos autônomos.

Mensalidade do ERP DotCompany (separada dos equipamentos)

Fora dos equipamentos (que você compra uma vez), tem a mensalidade do sistema. Inclui:

- Sistema completo no celular e no computador
- Nota fiscal eletrônica ilimitada
- Painel de controle com todas as vendas em tempo real
- Integração com a Moderninha já pronta
- Suporte técnico por WhatsApp
- Atualizações automáticas e backups diários

Planos a partir de valor acessível, com desconto para pagamento anual. Consulte nosso comercial para ver o plano ideal para seu porte.

PARTE 4

O que o ERP DotCompany já Faz Pronto

Tudo isso aqui já funciona no dia que você liga o sistema. Você não precisa programar nada, não precisa contratar programador, não precisa esperar mês para funcionar.

15 Pronto para uso no dia 1

Caixa automático

- Tela simples de 3 passos: escanear → pagar → pronto
- Funciona em qualquer idade — criança ou idoso usa tranquilo
- Botão "Preciso de ajuda" — toca no seu celular se o cliente tiver dúvida

Pagamento completo

- PIX com QR Code gerado na hora
- Cartão de crédito (parcelado), débito e voucher (VR, Sodexo)
- Aproximação (cartão ou celular com Apple Pay/Google Pay)
- Tudo processado pela PagBank — seu dinheiro cai no dia seguinte

Nota fiscal 100% automática

- NFC-e (nota fiscal de consumidor) gerada a cada venda
- Enviada para a Receita Federal na hora
- Se a internet cair, o sistema guarda e envia quando voltar — sem perder venda
- Cupom impresso no ato, igual mercado grande

Painel de controle (você acompanha tudo no celular)

- Vendas em tempo real — quanto faturou hoje, quantas pessoas compraram
- Produtos mais vendidos, horário de pico, ticket médio
- Controle de estoque automático — reduz na hora que vende
- Alertas de estoque baixo — avisa quando tem que repor
- Relatórios mensais para contabilidade

Segurança e monitoramento

- Cada caixa (Moderninha) tem um código único — se for roubada, desativa remotamente

- Sistema registra todas as tentativas de venda, estornos, erros
- Backup automático na nuvem — seus dados não se perdem

Recursos para o cliente fidelizar

- Programa de pontos (cada compra acumula pontos)
- Cupons de desconto por cliente
- Histórico de compras (cliente consulta no celular)
- Pesquisa de satisfação automática após a compra

Resumo: você compra os equipamentos, instala, nós ativamos sua conta no ERP, e no mesmo dia o mercado pode abrir. Sem espera, sem surpresa, sem custo escondido.

Comparativo: com DotCompany vs. sem o sistema certo

Para você enxergar a diferença na prática:

Situação	Sem o sistema certo	Com DotCompany
Tempo para abrir o mercado	3 a 6 meses (precisa programar)	7 a 15 dias
Custo de integração da maquininha	R\$ 4 mil a R\$ 15 mil	R\$ 0 (já vem pronto)
Nota fiscal NFC-e	Comprar módulo à parte	Já incluído, ilimitado
Programador fixo	Necessário para ajustes	Não precisa
Painel de controle no celular	Raramente tem	Sim, em tempo real
Suporte em português via WhatsApp	Improvável	Sim, direto com a equipe
Se abrir 2º mercado depois	Precisa comprar outro sistema	Adiciona no mesmo painel
Backup dos dados	Você se vira	Automático, na nuvem
Atualização da lei fiscal muda	Você precisa pagar para atualizar	Atualizamos automaticamente

A diferença não é só de preço — é de começar a faturar meses antes e sem ter que virar programador ou viver correndo atrás de tecnologia. O DotCompany foi feito para empreendedor que quer cuidar do negócio, não de sistema.

PARTE 5

Colocando no Ar

Cronograma realista de 7 a 10 dias úteis, desde a compra até o primeiro cliente entrando no mercado.

16 Cronograma de implantação

Este é o passo a passo do que acontece depois que você aprovar o projeto:

1

Dia 1 — Assinatura e pedido de equipamentos

Assinamos o contrato do ERP. Você faz o pedido dos equipamentos junto com a DotCompany (passamos os fornecedores certos, com preço negociado).

2

Dias 2 a 5 — Chegada dos equipamentos + preparação do cadastro

Enquanto os equipamentos chegam, nosso time já está cadastrando seus produtos no sistema, configurando as alíquotas fiscais, e preparando o certificado digital da NFC-e.

3

Dias 5 a 7 — Instalação física no local

Técnico vai ao seu mercado: instala câmeras, fechadura, roteador, configura tudo. Você acompanha ou só vai lá quando terminar.

4

Dia 8 — Teste com vendas simuladas

Rodamos vendas de teste para garantir que nota fiscal sai, PIX funciona, cartão processa, câmeras gravam. Você aprende a usar o painel no celular.

5

Dia 9 — Treinamento (1h online)

Te mostramos como ver vendas no celular, gerar relatórios, cadastrar produtos novos, dar desconto para cliente especial. Tudo simples.

6

Dia 10 — Abertura ao público!

Mercado aberto, primeiros clientes entrando. Nosso time acompanha o primeiro dia por WhatsApp, caso qualquer dúvida surja.

Vamos Colocar Seu Mercado Autônomo no Ar?

Você já viu como funciona, os equipamentos, os três cenários de investimento e o que o sistema precisa entregar para dar certo. O próximo passo é conversar com a gente — sem compromisso — para alinhar o melhor caminho para o seu caso.

Próximos passos (simples e sem pressão)

1. **Chame no WhatsApp** — responda 3 perguntas rápidas: tamanho do local, tipo de produto que vai vender, previsão de quantos clientes por dia.
2. **Receba proposta personalizada** — com base nas suas respostas, preparamos um orçamento adequado para o seu caso, incluindo a consultoria inicial.
3. **Visita técnica (opcional)** — alguém do nosso time vai até o local para conferir instalação elétrica, rede e posição das câmeras.
4. **Assinatura e início** — em 7 a 15 dias seu mercado está funcionando.

Dúvidas que talvez você tenha

- **Posso começar pequeno e crescer depois?** Sim. Começa com a opção Starter e vai adicionando equipamento conforme o faturamento cresce — o sistema acompanha sem trocar nada.

- **Preciso ser MEI ou empresa?** Precisa ser empresa com CNAE compatível (mercado/mercearia). A gente te orienta na abertura se ainda não tiver.
- **E se um cliente fizer bagunça ou levar sem pagar?** A câmera grava tudo, e o sistema identifica quem entrou — você tem como cobrar e comprovar.
- **A Moderninha é PagBank — preciso mudar de banco?** Não. O dinheiro das vendas cai na conta PagBank e você transfere pra qualquer banco quando quiser.
- **E se eu quiser abrir um segundo mercado no ano que vem?** O DotCompany gerencia várias unidades no mesmo painel, com relatórios separados ou consolidados. Sem dor de cabeça.

Fale agora com a DotCompany:

(62) 98318-0047

www.dotcompany.com.br

Atendimento por WhatsApp de segunda a sexta, 8h às 18h. Mensagens fora desse horário são respondidas no próximo horário comercial. Sem robô — quem atende é gente de verdade do nosso time.

Mercado autônomo é um dos segmentos que mais crescem no Brasil. Cada mês de atraso para abrir é um mês a menos de faturamento. Quanto antes você começar, melhor.